



# 後疫情世界經貿形勢 與信用風險探討

中國出口信用保險公司廣東分公司

業務承保處 李偉俊 二〇二一年九月



02 後疫情時代宏觀基本面

03 部分出口行業情況

04 出口風險管控與建議

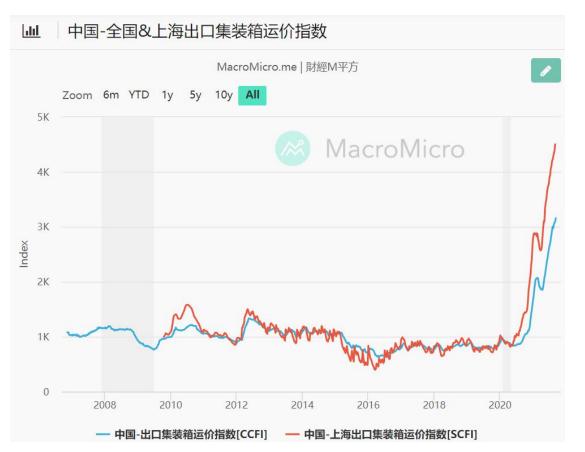
# 内容框架



港口擁堵 運費飛漲 黑天鵝事件與灰犀牛效應 風險傳導



■ 近一年來,飛漲的運價以及"一箱難求"的出口貨櫃持續困擾著外貿企業,全球供應鏈暢通穩定運行面臨巨大挑戰,業內普遍預計全年運價保持高位。



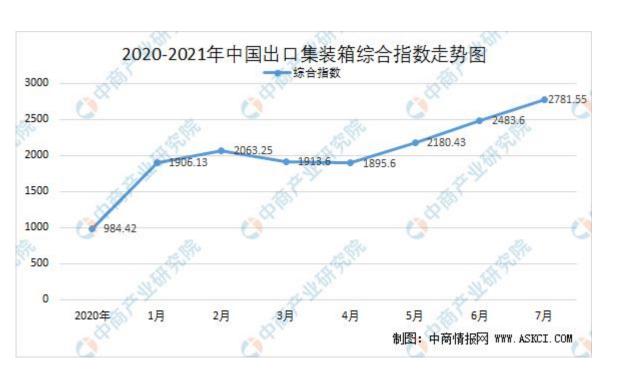


(中國出口集裝箱運價指數)

(波羅的海幹散貨指數)



■ 今年以來,全球多數港口擁堵事件頻現,海運價格輪番上漲,對各方的負面影響逐漸顯現。目前受到多國疫情影響,貨物量激增,港口擁堵、輪期延長,海運成本成倍增長。







- "全球貿易大動脈"蘇伊士運河3月被貨輪"長賜號"(EVER GIVEN)堵塞,破壞著本已脆弱的全球貿易。
- 海運難題是當前外貿企業普遍遇到的一道坎。受新冠肺炎疫情影響,從去年下半年開始,國際物流市場漲價、爆艙、缺櫃等問題層出不窮,外貿企業叫苦不迭。









(長賜號堵塞蘇伊士運河)

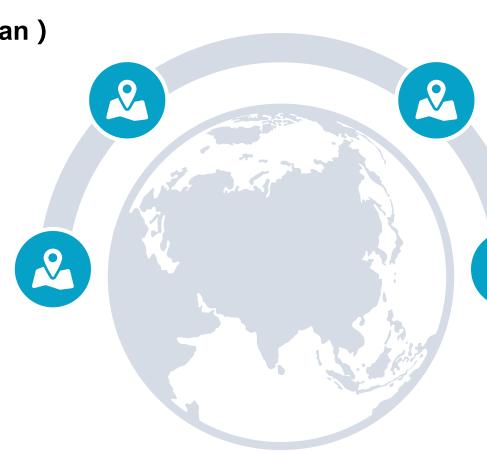


## 黑天鵝事件 (Black Swan )

- 席捲全球的新冠疫情
- 長賜號堵塞蘇伊士運河

#### 多重壓力

- 原材料成本上升
- 人民幣升值
- 產品缺貨
- 海運價格高企



## 灰犀牛效應 (Gray Rhino)

- 供應鏈全球化與貿易依賴
  - 中美經貿形勢對壘
  - 地緣政治與利益爭端

#### 風險傳導

- 下游終端漲價,銷售壓力加大
- 物流計劃不可控, 墊資類業務艱難

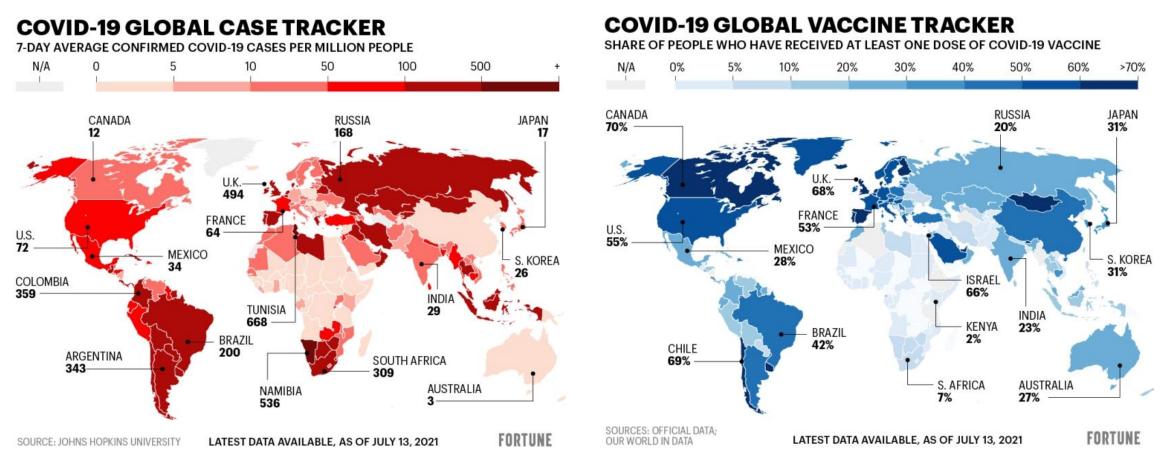




疫情反復持續 經濟復蘇分佈不均 新興經濟體表現分化



■ 自2020年以來新冠疫情席捲全球,由於疫情防控不得力和病毒變異等原因,部分國家和地區仍然飽受疫情 肆虐,全球疫苗覆蓋率亦呈不均勻分佈,不少區域仍面臨著長期艱巨的防疫考驗。

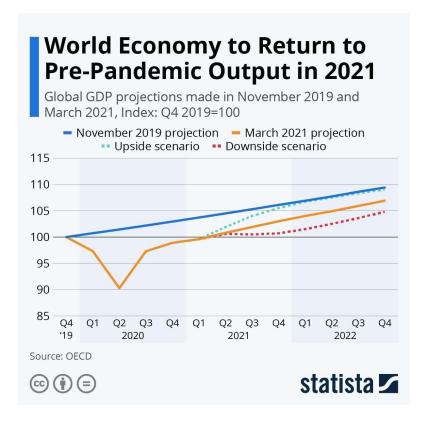


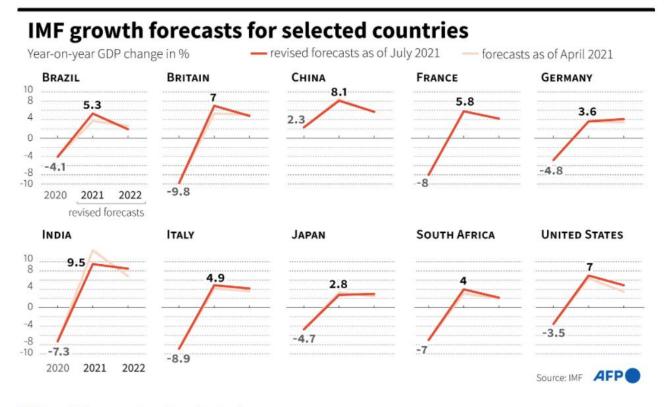
(新冠疫情新增病例分佈)

(新冠疫苗覆蓋率分佈)



- 由於疫情長期反復,全球經濟仍然充滿不確定性,OECD(經合組織)在3月份發佈經濟預測,全球經濟基本恢復至疫情前,但後續發展態勢波動性大,最樂觀的情況也要到2021年底才恢復疫情前的增長水準。
- IMF(國際貨幣基金組織)7月份發佈最新的經濟展望,對比4月份的預測整體向好,但部分國家和地區仍然面臨經濟復蘇的一定壓力。





IMF growth forecasts for selected countries

(OECD:世界經濟復蘇預測) (IMF:主要國家經濟展望)



新興市場國家後疫情時代表現:整體承壓,有所分化

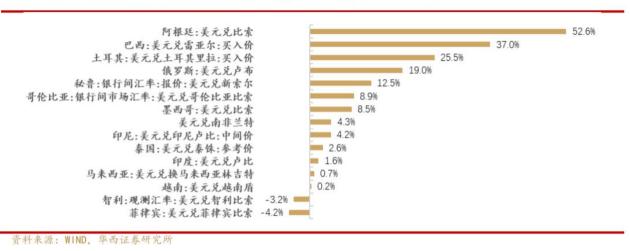
■ 阿根廷:外債違約、赤字財政、經濟失速、貨幣貶值

■ 巴西:債務嚴重、收支失衡、貨幣貶值

■ 南非:政局動盪、社會騷亂、財政崩潰、失業率高企

■ 土耳其:外債沉重、債股匯三市反復波動

#### 图 21 20 年初以来部分新兴经济体货币兑美元汇率变动情况(截至 2021.03.19)





(新興市場匯率變化)

(新興市場債務風險評估)







- 中小微企業備受打擊
- 生產、消費、物流各環節遭創
- 馬太效應



宏觀:防疫 OR 經濟?

- 疫情第N波,封鎖、停工停產;
- 國際貿易摩擦、針對性加稅、制裁、 邊境衝突、抵制;
- 大宗商品價格波動,資源國家詛咒



中觀:業態切換危與機

- 消費品類此消彼長
- 線下轉移線上



## 部分行業情況

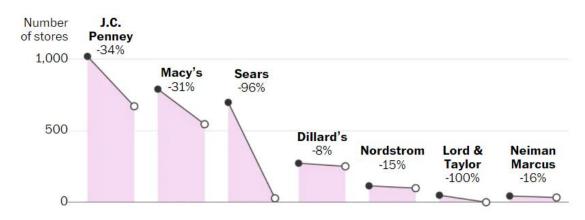
紡織服裝 家電及消費電子 電子信息



- 實體零售飽受新冠疫情衝擊,關店潮、破產潮此起彼伏,中小企業深陷其中,部分知名品牌也難逃厄運。
- 2020 年零售行業風險指標大幅上升,達到了近五年來的最高水準。

#### Change in number of stores 2016 vs. 2021

Roughly 40 percent of the nation's department stores have closed since 2016, including every Lord & Taylor and nearly every Sears. About half of the remaining 1,600 mall-based locations are expected to shutter by 2025.



Source: Retailers' corporate earnings and annual reports, Green Street Advisors DANIELA SANTAMARINA/THE WASHINGTON POST

#### (美國百貨零售門店數量變遷)

#### 近五年零售业风险变化趋势



(來源:中國信保大資料)



- 受疫情影響,實體零售大受打擊,紡織服裝首當其衝,歐美市場紡織零售風險頻發,破產潮持續。
- 2020年紡織品行業全年**報損金額同比增長86.4%,累計賠付上升52.7%,行業出險率接近翻番**。

#### 2020年廣東分公司服裝類部分案件摘要

品牌商指定的面料採購商,面料發孟加拉工廠,終端客戶包括"Gap", "A & F", "Tommy Hilfiger", "H & M"。

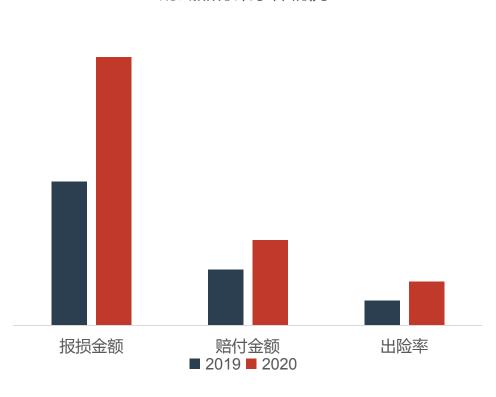
1987年成立的女裝生產批發商。買方資金緊張。買方主要經營地在紐約。

買方成立于1996年,實付資本薄,從事針織衫的製造和銷售,生產工作交由 在中國大陸的工廠,銷往美國、歐洲、日本等地。由於<mark>疫情等原因</mark>,消費市場 嚴重下滑,買家發生嚴重的拖欠。

1985年成立的服裝批發、生產企業;雇員95人;由於<mark>疫情原因</mark>客人延期貨款 公司決定先申報可損,後續和客人相討付款時間。

貿易公司。買方受<mark>疫情影響</mark>導致無法回款。

1998年成立,雇員500人,為女士服裝生產商;資信報告顯示買方2018年銷售收入約6300萬美元。拖欠貨款。



紡織品行業承保情況

(來源:中國信保大資料)



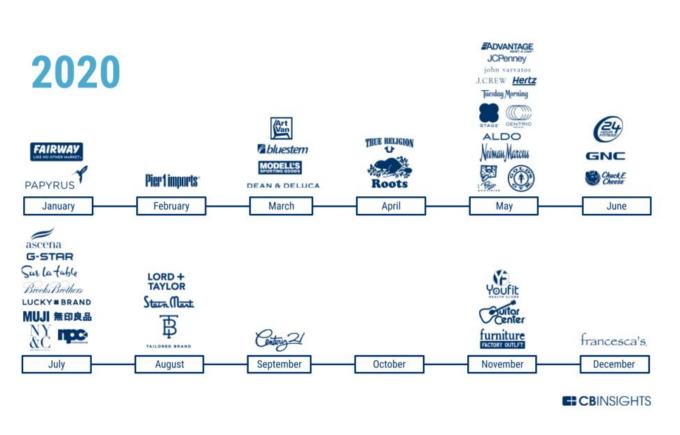
■ 近年來百萬美元級別的紡織服裝賠付案件,相當多集中在成立多年的實體零售商/經銷商群體,歐美實體零售 更是破產倒閉高發地區

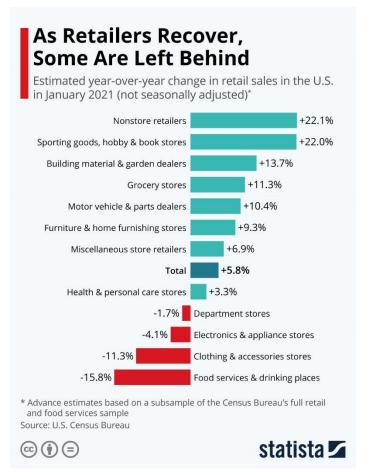
| 國別/地區 | 損因      | 買方簡介                          |
|-------|---------|-------------------------------|
| 美國    | 買方破產    | 1956年成立的床上用品生產企業              |
| 中國香港  | 買方拖欠    | 2011年成立服裝批發商                  |
| 美國    | 買方破產    | 1924年成立的家居飾品生產型公司,家族企業        |
| 德國    | 買方拖欠    | 1995年成立的服裝鞋類批發商               |
| 美國    | 買方拖欠    | 1971年成立的女裝零售商                 |
| 印度    | 買方拖欠/拒收 | 2003年成立,主營成衣用高品質的花式紗線生產<br>貿易 |
| 美國    | 買方拖欠    | 1906年成立的紡織品類家居裝飾品生產型公司        |
| 美國    | 買方拖欠    | 2010年註冊的服裝設計生產企業              |
| 美國    | 買方拖欠    | 2005年成立,批發服裝和配飾               |
| 美國    | 買方拖欠    | 1990年成立的布類批發企業                |
| 印尼    | 買方拖欠    | 2011年成立的服飾生產商                 |

| 國別/地區 | 損因     | 買方簡介                |
|-------|--------|---------------------|
| 美國    | 買方拖欠   | 2008年成立的布手套生產商      |
| 英國    | 買方破產   | 1992年成立的服裝零售商       |
| 加拿大   | 買方拖欠   | 1995年成立,從事地毯生產及銷售   |
| 美國    | 買方拖欠   | 2013年成立,從事服裝批發零售    |
| 荷蘭    | 買方破產   | 服裝連鎖店,成立於1983年      |
| 哥倫比亞  | 買方拖欠   | 2005年成立的服裝經銷商       |
| 中國香港  | 買方拖欠   | 2001年成立的服裝貿易商       |
| 美國    | 買方拖欠   | 2009年成立貿易公司,代理商     |
| 澳大利亞  | 買方破產   | 2011年註冊的男裝零售、網上銷售企業 |
| 德國    | 買方破產清算 | 1973年成立的紡織品經銷商,上市公司 |
| 美國    | 買方破產   | 1933年成立, 批發家俱和床墊    |
| 英國    | 買方破產   | 女裝經銷商,成立於2009年      |



■ 歐美紡織服裝行業風險仍高位運行,疫情影響深遠,實體零售復蘇緩慢,加速優勝劣汰和行業轉型





(美國零售業復蘇情況)

(美國2020年主要破產/重整品牌)

# 家電及消費電子行業整體平穩





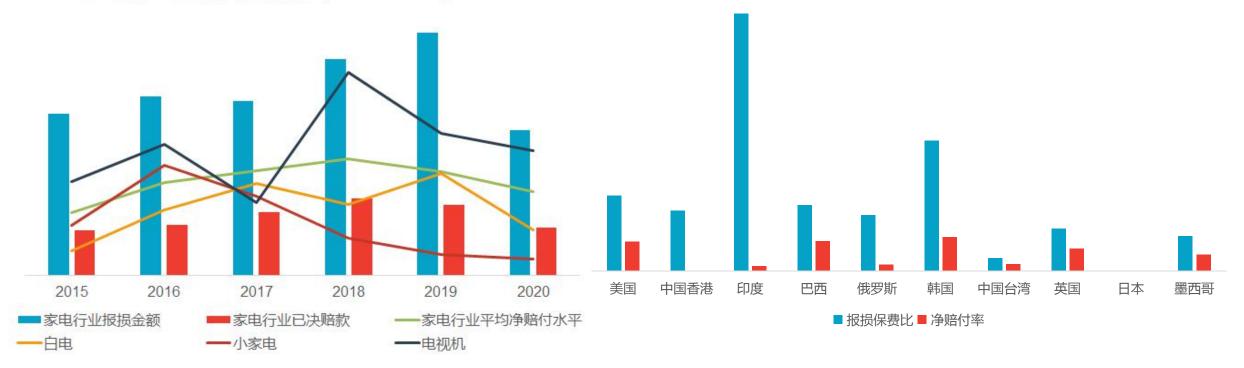
## 家電及消費電子行業整體平穩



- 從近五年風險指標來看,家電行業整體相對平穩。
- 疫情背景下家電行業體現出較強的抗風險能力,主要影響因素是:家電行業是宅經濟需求產品。
- 中國作為家電產能大國,全球第一個恢復全面復工複產,不管從需求端還是供給端來看,都有明顯的優勢。
- 前十大承保國別/地區,美國、印度、巴西、俄羅斯、韓國的風險情況相對明顯,中國香港、中國臺灣、日本則表現較為穩定。

家电行业整体风险情况 (2015-2020)

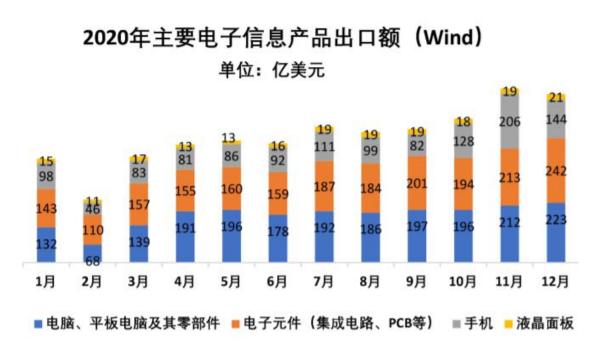
2020年家電及消費電子行業十大承保國別/地區

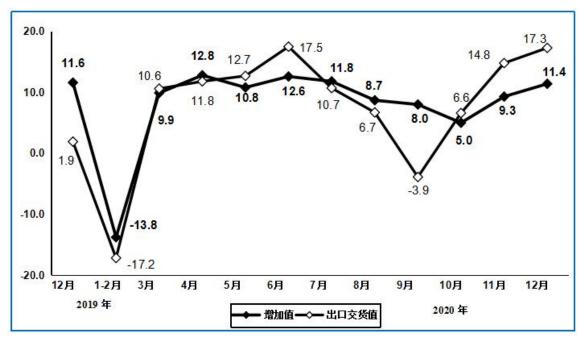


## 電子資訊行業出口增長 手機市場發展放緩



- 2020 年受益於移動辦公、線上教育、居家娛樂等宅經濟需求,電子資訊產品出口形勢較好。2020 年電腦、 手機、電子元件、液晶面板四大類主要商品合計出口金額 5641億美元,同比增長 8.4%。
- 下游電子設備增長穩健,消費類產品增速較快。上游電子元器件增長迅速,國產化替代效果突出。
- **國別風險結構優化,區域風險走勢分化**。東亞、北美、歐洲在政府刺激和終端需求雙支撐下承保風險有一定下降;東南亞、南亞行業韌性較強,風險僅小幅上升;拉美、中東整體形勢較差,報損金額和件數倍增。





(電子資訊製造業增加值和出口交貨值分月增速)

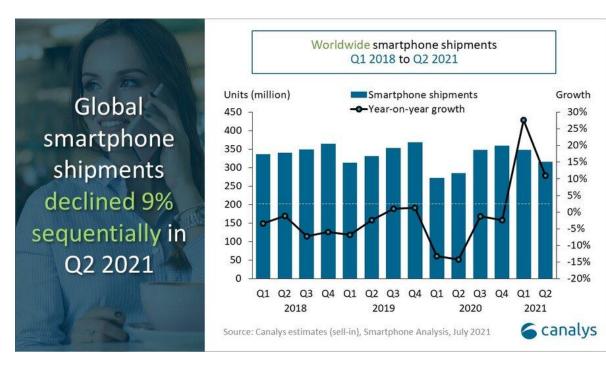
## 電子資訊行業出口增長 手機市場發展放緩



- 根據 OMDIA 數據,2020 年全球智慧手機累計出貨量 12.95 億台,較 2019 年同比下降 6.6%。各地區出貨量呈現一定差異,中東及非洲市場出貨 1.75 億台,成為唯一增長的地區;亞太和北美市場分別為 3.64 億台和 1.58 億台,僅有輕微下滑;中國和歐洲市場分別為 3.19 億台和 1.88 億台,同比減少約 10%;拉美為0.91 億台,同比減少 17.5%,成為全球下滑幅度最大的區域。
- 根據Canalys資料,全球智慧手機出貨量自2020年第三季度已明顯回升,但由於晶片短缺、華為受制裁等原因,導致2021年以來出貨量有所回落。

#### 2020年全球各区域智能手机出货量情况

| 单位: 百万台   | 2018年  | 2019年  | 2020年  | 2020 年同比 |
|-----------|--------|--------|--------|----------|
| 中东及非洲     | 162    | 171    | 175    | 2.6%     |
| 亚太 (不含中国) | 361    | 373    | 364    | -2.5%    |
| 北美        | 167    | 159    | 158    | -0.6%    |
| 中国        | 391    | 361    | 319    | -11.6%   |
| 西欧        | 121    | 120    | 105    | -12.5%   |
| 中欧东欧      | 92     | 93     | 83     | -10.9%   |
| 拉美        | 115    | 110    | 91     | -17.5%   |
| 全球市场合计    | 1, 410 | 1, 387 | 1, 295 | -6. 6%   |



#### (全球智慧手機出貨總量季度情況)

## 電子資訊行業出口增長 手機市場發展放緩



全球智慧手機行業格局整體穩定,三星、蘋果行業龍頭穩固,小米在2020年全球戰略佈局積極,增長較明 顯,Realme崛起迅速。由於制裁等原因,華為在2020年受到較大衝擊,出貨量和市場占比都有較大衰退。 2021年手機廠商市場格局可能進一步延續2020年態勢。

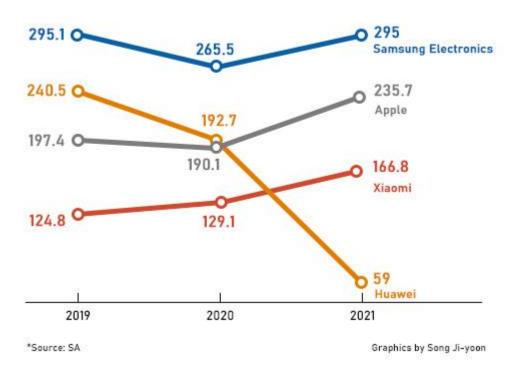
#### Exhibit: Smartphone Shipment Market Share CY 2019 and CY 2020

| Glabal Granuturbana Maylata                  | SHIPMENT (MILLION) |         | SHARE (%) |         | GROWTH (YoY %) |         |
|----------------------------------------------|--------------------|---------|-----------|---------|----------------|---------|
| Global <b>Smartphone</b> Market              | CY 2019            | CY 2020 | CY 2019   | CY 2020 | CY 2019        | CY 2020 |
| SAMSUNG                                      | 296.9              | 255.7   | 20%       | 19%     | 2%             | -14%    |
| APPLE                                        | 195.6              | 201.1   | 13%       | 15%     | -5%            | 3%      |
| HUAWEI                                       | 238.7              | 187.7   | 16%       | 14%     | 16%            | -21%    |
| XIAOMI                                       | 124.7              | 145.8   | 8%        | 11%     | 5%             | 17%     |
| OPPO Counterpoint Technology Market Research | 120                | 111.8   | 8%        | 8%      | 1%             | -7%     |
| VIVO                                         | 113.7              | 108.5   | 8%        | 8%      | 11%            | -5%     |
| REALME                                       | 25.7               | 42.4    | 2%        | 3%      | 417%           | 65%     |
| LENOVO GROUP                                 | 40.6               | 33.3    | 3%        | 2%      | 5%             | -18%    |
| LG                                           | 28.4               | 24.7    | 2%        | 2%      | -30%           | -13%    |
| TECNO                                        | 21.6               | 22.8    | 1%        | 2%      | 20%            | 5%      |
| OTHERS                                       | 273.1              | 198.9   | 18%       | 15%     | -24%           | -27%    |
| TOTAL                                        | 1479.1             | 1332.5  | 100%      | 100%    | -2%            | -10%    |

Source: Counterpoint Research: Quarterly Market Monitor Q4 2020

#### Global smartphone shipment estimates

(unit: million units)



智慧手機品牌全球出貨量預測)

全球智慧手機品牌出貨量和市場占比情況)



世界局勢不穩 疫情影響深遠 風險關注點和建議點 跨境電商機遇和挑戰



#### ---• <del>V</del>A

#### 美國

- •中美貿易戰
- •疫情反復
- •通脹問題



•疫情打擊較大

•債務危機

土耳其

### 俄羅斯

- •國家財政赤字嚴重
- •貨幣不穩定

#### 印度

- •邊境衝突
- •政策穩定性和持續性弱

- •經濟復蘇不確定性
- •貨幣貶值

阿根廷

•多次主權違約





## 關注買家風險

- 及時核實收匯情況,掌控出運節奏,謹慎賒銷交易方式。
- 注意貸款拖欠、勞資糾紛、租金 延付、產線停工、銀行貸款違約、 訴訟案件等風險信號。



### 順應趨勢

- 謹慎進入受疫情衝擊影響較大的行業,如紡織零售,並謹慎挑選交易對手。
- 對風險承受能力弱的國別市場,關 注買家創匯來源和還款意願。



## 資訊監控

- 風險事件可能影響上下游廠商及 其母公司集團,注意關聯影響。
- 留意疫情動態,關注中國信保的 買家風險提示、行業分析、資信 報告等。





- ◆ 考慮部分國家地區疫情反復,建議關注當地企業經營和現金流狀況,留意回款狀態,控制出運節奏,對於有拖欠行為的買家暫緩發貨,並理性謹慎對待後續合作。
- ◆ 關注交易買家所在市場、行業中的地位,下游銷售是否順暢,對中小企業買家建議謹慎使用賒銷等信用交易方式,加大預付款比重。
- ◆ 有經營、投資、工程承包等業務的,近期需密切關注當地 相關政策與法律動態,保持高度警惕。
- ◆ 了解外汇来源:买方创汇业务是否受疫情影响(譬如石油 受油价影响、食品受需求和物流成本上升影响等);账款 催收加大力度和频次,谨慎采取赊销的交易方式。如有风 险异动,建议及时与中国信保广东分公司客户经理联系。



- 席捲全球的大流行疫情 ,國内外消費者的消費習慣已經發生了根本改變 ,線上消費和線下消費出現了此消 彼長的趨勢 ,線上消費黏性顯著增強 , 全球主要國家電商的零售額均有明顯增長。
- 線上上消費的品類中,消費電子、家居商品、服裝等佔據主要份額,並且增長迅速。



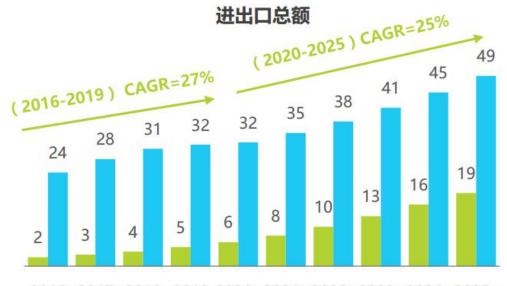


(線上購物品類發展趨勢)



- 作為中國外貿的新業態,跨境電商規模發展迅速,2016-2019年中國跨境電商行業規模複合增速達27%, 隨著國家政策對跨境電商的支持力度不斷提升,跨境電商將成為外貿強勁增長點,預計2020-2025年中國 跨境電商複合增速達25%。
- 目前,B2B跨境電商仍是跨境電商主體,2019年中國跨境B2B電商規模達3.7萬億元,在中國跨境電商規模中占比為74.1%。

#### 2016-2025年中国跨境电商市场规模及中国



2016 2017 2018 2019 2020e2021e2022e2023e2024e2025e

■中国跨境电商市场规模(万亿元) ■中国进出口总额(万亿元)

(來源:艾瑞諮詢研究院)

#### 2016-2025年中国跨境B2B电商市场规模及其 在中国跨境电商市场规模中的占比



( 來源: 艾瑞諮詢研究院 )



■ 平臺是中國跨境賣家的主要銷售管道與服務平臺。二者的增長邏輯主要差異有:1. 平臺是資訊與資源的共 用,通過上下游與品類擴張可迅速形成規模效應;大賣家依靠產品銷售呈線性增長;2. 平臺是輕資產運營, 大賣家是重資產運營;3.平臺收入多樣性高,大賣家主要依靠產品銷售,收入來源較單一。

#### 跨境电商平台与跨境大卖家对比分析



(來源:艾瑞諮詢研究院)



- 跨境電商行業日趨分化,向成熟發展階段邁進,市場汰弱留強,機遇與風險並存。
- A股跨境電商企業,安克創新一枝獨秀,跨境通深陷衰退。龍頭企業擴張市場邊界,平臺完善管理,新興企業紛紛欲IPO

#### 2020年8家跨境电商上市公司净利润数据对比

# 単位: 亿元 15 10 8.56 5 0.95 0.86 5 支売创新 联络互动 兰事集势 新维国际 华縣股份 广東版份 天 原 思 路順道 -1.27 -1.96 -2.36 -8.7 -15 -20 -25 -30 -35 -40

#### 2021上半年中国出口跨境电商十大事件

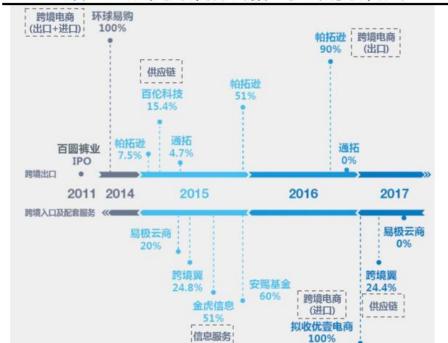


图表编制:网经社 数据来源:WWW.100EC.CN 图表编制:网经社 数据来源:WWW.100EC.CN



- 風險案例:大賣家經營風險(錯判市場、發展冒進、財務黑洞)
- 跨境通,一度為跨境電商行業的標杆,早在2017年營業額突破100億,最早成為跨境電商第一股。但突飛猛進式的舉債並購,早早埋下財務隱患。加上跨境電商行業的競爭加劇和市場策略失誤,連連虧損,甚至2019年出現存貨跌價計提將近26億元的事件,後續引發大幅裁員、供應商討債乃至環球易購被申請破產重組的一系列事件。

图表1: 公司通过持续收购资产进入跨境电商领域



单元: 万元 项目 年初余额 本期计提 本期转回或转销 年末余额 一、坏账准备 1,863.80 18,807.56 9.822.05 10,849.31 其中: 应收账款 10,337.52 3,743.08 8,406.90 1.812.46 其他应收款 6,078.97 2,442.41 51.34 8,470.04 存货跌价准备 258,881.82 268,982.7 59,053,32 48,952,42 商誉减值准备 757.87 17,821.63 17.063.76 合计 69,633,24 286,794.89 50,816.22 305,611.91

( 跨境通2019年年報存貨跌價圖 )

资料来源: 公司公告, 方正证券研究所



- 風險案例:平臺合規風險(刷單、虛假評論面臨平臺的帳戶封殺和資金凍結)
- 據電商數據公司Marketplace的研究報告,2016年亞馬遜的中國頭部賣家占比在11%,到2020年底達到 了42%,整體銷售額占比居第二,僅次於美國。從5月份開始,深圳的不少「超級大賣家」 它們不少在亞馬遜上年銷售規模在十多億到幾十億元不等 等江湖稱號。6月16日,亞馬遜三傑之一的澤寶 「因部分產品贈送禮品卡,涉嫌違反亞馬遜平臺規則」 被暫停銷售。 7月6日,華南四少之-因違反亞馬遜平臺規則,旗下340個亞馬遜店鋪被封,數量占比為30%左右,被凍結 資金約1.3億元。| 去年 , 這家企業在亞馬遜的銷售額為15億元。

#### 广东星徽精密制造股份有限公司

#### 关于子公司重大事项的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚 假记载、误导性陈述或重大遗漏。

#### 一、重大事项的基本情况

广东星徽精密制造股份有限公司(以下简称"公司")子公司深圳市泽宝创 新技术有限公司旗下 RAVPower、Taotronics、VAVA 三个品牌涉及的部分店铺于 2021年6月16日被亚马逊平台暂停销售。经查,原因可能是部分产品赠送礼品 卡, 涉嫌违反亚马逊平台规则。

证券代码: 300209

证券简称: 天泽信息

公告编号: 2021-114

#### 天泽信息产业股份有限公司 关于子公司重大事项的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假 记载、误导性陈述或重大遗漏

#### 一、重大事项的基本情况

天泽信息产业股份有限公司(以下简称"上市公司"、"公司"或"天泽信息") 的控股子公司深圳市有棵树科技有限公司(以下简称"有棵树")主营跨境电商 出口业务。2020年度,受疫情影响,跨境电商出口行业的巨大发展潜力被激发, 包括有棵树在内的众多跨境电商企业实现快速发展。随着新进企业数量快速上升: 侵权、评价干扰等现象陆续增多,各大平台的运营规则也日趋严格。以亚马逊为 代表的第三方电商平台明显提高了管控强度,资金放款的审核力度也同步提升。 对于存在知识产权风险、客户投诉等的产品,亚马逊平台可能直接采取店铺暂停 销售及资金冻结等措施。截至本公告披露日,因涉嫌违反亚马逊平台规则,有棵 树 2021 年度已新增被封或冻结站点数约 340 个,占 2021 年 1 月至 5 月亚马逊平 台存在销售收入的月均站点数的30%左右。客观上也导致了有棵树亚马逊平台的 受限资金大幅增加。截至本公告披露日,亚马逊平台的受限资金中,已知的有棵 树涉嫌冻结的资金约为1.3亿元。



### 行業風險

## 經營風險

- 高杠杆隱患,激進擴張缺乏資金支持
- 市場誤判導致庫存高企,銷售不暢



## 合規風險

- 平臺的合規尺度
- 賣家帳戶/資金對平臺的依賴

- 競爭激烈, 部分企業虧損嚴重 • 模式變化劇烈、業態演進迅速
- 巨頭對行業的攪動,馬太效應

## 政治/政策變動風險

- 專門針對電商政策
- 邊境衝突可能導致抵制潮
  - 防疫政策對物流的影響



# 分擔出口風險 保障收匯安全

中國出口信用保險公司廣東分公司

www.sinosure.com.cn

